

BTS Commerce International à référentiel commun européen

Admission sur dossier

Inscriptions sur le site post-bac de l'académie :
www.admission-postbac.fr

Informations sur le site : www.lycee-notredame.fr
www.facebook.com/lyceenotredame
www.lycee-notredame-esperance44.e-lyco.fr

Sont recevables les candidatures des élèves titulaires du :

- Baccalauréat STMG - Baccalauréat L, ES, S
- Baccalauréat professionnel option Commerce

Poursuite d'études

- Licence commerce international
- Licence pro assistant(e) commercial(e) export trilingue
- Licence pro import-export, échanges internationaux
- Licence pro gestionnaire import-export
- Licence pro assistant export PME-PMI
- Licence pro collaborateur des activités internationales
- Écoles de commerce

Missions et emplois concernés

Définition du métier

Le Technicien supérieur en Commerce international à référentiel européen contribue au développement international durable de l'entreprise par la commercialisation de biens et de services sur les marchés étrangers et l'optimisation des achats dans un contexte de mondialisation. Il/Elle est chargé(e) de mettre en œuvre les choix stratégiques et de coordonner les opérations internationales entre les différentes fonctions de l'entreprise et/ou les partenaires extérieurs. Dans le cadre de son entreprise, le titulaire du BTS Commerce international à référentiel commun européen remplit les missions suivantes :

- études et veille commerciales internationales,
- vente à l'export,
- achat à l'import,
- coordination des services supports à l'import et à l'export,
- gestion des relations dans un contexte pluriculturel.

Emplois concernés

Le titulaire de l'emploi exerce son activité principalement :

- Assistant(e) commercial(e) export
 - Assistant(e) import ; Assistant(e) transitaire
 - Assistant(e) du Responsable de zone ; Assistant(e) du Chef de produit
 - Assistant(e) administration des ventes ; Assistant(e) aux achats à l'international
- Ce métier s'exerce en relation avec une clientèle dans les domaines suivants :
- Sociétés de négoce (société d'import-export, distributeur, grossiste . . .), y compris les entreprises du commerce électronique ;
 - Toute entreprise industrielle et commerciale, en particulier les PME-PMI ;
 - Prestataires de services (transporteur, transitaire, banques, assurances . . .) ;
 - Organismes de conseil et d'appui (Chambres de commerce et d'industrie, collectivités territoriales) ;
 - Sociétés de services d'accompagnement à l'international.

Horaire hebdomadaire

Enseignements	1 ^{re} année	2 ^e année
Culture Générale et Expression	2	2
Langue vivante A *	3	3
Langue vivante B *	3	3
Environnement juridique et économique	6	6
Étude et veille commerciales internationales :		
Étude et veille des marchés étrangers	6	
Informatique commerciale	3	
Vente à l'export :		
Prospection et suivi de clientèle	4	2
Communication et management interculturels	2	
Négociation vente		5
Négociation vente en langue vivante étrangère (pour chacune des langues choisies)		2
Gestion des opérations d'import-export		7
Enseignement facultatif		
Langue vivante C	2	2
Aide au partenariat et à la mobilité	2	2
Accès aux ressources informatiques et documentaires de l'établissement	3	3

* pour les élèves issus de terminale STMG ou de filière pro +1H

Stage en milieu professionnel : 1^{ère} année : 8 semaines minimum dont 4 minimum à l'étranger (éventuellement sur les vacances scolaires) ; 2^e année : 4 semaines minimum.

Règlement d'examen

Epreuves	ECTS	Coef	Epreuve	Durée
E1 Cultures générales et expression	16	5	Écrite	4 h
E21 Langue vivante étrangère A	16	5	CCF ⁽²⁾	
E22 Langue vivante étrangère B	16	5	CCF ⁽²⁾	
E3 Environnement juridique et économique		5		
Sous-épreuve : Economie et Droit	8	3	Écrite	
Sous-épreuve : Managements des entreprises	4	2	Écrite	
E4 Étude et Veille commerciales		6		
Sous-épreuve : Analyse diagnostique des marchés étrangers	14	4	CCF ⁽²⁾	4 h
Sous-épreuve : Exploitation du système d'information	6	2	CCF ⁽²⁾	3 h
E5 Vente à l'export		7		
Sous-épreuve : Prospection et suivi de clientèle	10	3	CCF ⁽³⁾	
Sous-épreuve : Négociation vente en langue étrangère	10	4	CCF ⁽²⁾	
E6 Gestion des opérations d'import-export		6		
Sous-épreuve : Montage des opérations d'import-export	12	4	Écrite	4 h
Sous-épreuve : Conduite des opérations d'import-export	8	2	CCF ⁽³⁾	
EF1 Langue vivante C		1	Orale	20min ⁽¹⁾

⁽¹⁾ Non compris le temps de préparation de 20 minutes

⁽²⁾ 2 situations d'évaluation. ⁽³⁾ 1 situation d'évaluation